

**Cámara de Comercio de Cali - Fundación AlvarAlice - El País
Casa Editorial El Tiempo - Fundación Corona - Cámara de Comercio de
Bogotá**



CRÓNICA DE CIUDAD MOMENTOS VIVIDOS POR EMCALI EN EL 2008

Santiago de Cali, Diciembre de 2008

**Iniciativa para evaluar los cambios en la calidad de vida de Cali
Avenida 6N N° 17 - 92. Oficina 705. Telefono: 6534406 - 3962907
www.calicomovamos.org.co
calicomovamos1@yahoo.com**



COMITÉ DIRECTIVO

ÓSCAR ROJAS RENTERÍA
DIRECTOR FUNDACIÓN ALVARALICE

MARÍA ELVIRA DOMÍNGUEZ
DIRECTORA DE EL PAÍS

JULIÁN DOMÍNGUEZ RIVERA
PRESIDENTE DE LA CÁMARA DE COMERCIO DE CALI

RAFAEL SANTOS CALDERÓN
CO-DIRECTOR DE EL TIEMPO

EMILIA RUIZ MORANTE
DIRECTORA EJECUTIVA DE LA FUNDACIÓN CORONA

MARÍA FERNANDA CAMPO SAAVEDRA
PRESIDENTA DE LA CÁMARA DE COMERCIO DE BOGOTÁ

COMITÉ TÉCNICO

MARÍA DEL MAR GIRALDO MARMOLEJO
ASISTENTE DE DIRECCIÓN DE EL PAÍS

CÉSAR AUGUSTO GARCÍA CASTAÑO
GERENTE DE GESTIÓN PÚBLICA CÁMARA DE COMERCIO DE CALI

JOSÉ LUIS VALENCIA DÍAZ
EL TIEMPO CALI

OFELIA CORRADINE
EL TIEMPO BOGOTÁ

MARTA LUCÍA DE LA CRUZ FEDERICI
JEFE AREA DE GESTIÓN LOCAL Y COMUNITARIA DE LA FUNDACIÓN CORONA

JUAN FERNANDO PETERSSON
DIRECTOR PROGRAMA "OJO CON BOGOTÁ Y LA REGIÓN" DE LA CÁMARA DE COMERCIO DE BOGOTÁ

COORDINACIÓN

ARABELLA RODRÍGUEZ VELASCO
COORDINADORA

MAURICIO VÁSQUEZ NÚÑEZ
ASISTENTE TÉCNICO

RELATORÍA DE LOS MOMENTOS VIVIDOS POR EMCALI EN EL 2008

Emcali no solo es el eje estructural de la oferta de servicios públicos domiciliarios en Cali, sino también uno de los patrimonios públicos más estratégicos para la ciudad, de ahí que el futuro de la empresa no solo es determinante para la calidad y la cobertura del acueducto, alcantarillado, energía y telecomunicaciones sino que también podría ser trascendental tanto en el comportamiento de las finanzas públicas, como ocurre en Medellín con las Empresas Públicas de Medellín, como en las perspectivas de la competitividad de la ciudad, pues es indudable que ésta se mide entre otros aspectos, no solo por la capacidad para disponer de una infraestructura moderna, sino también por la posibilidad de que los ciudadanos accedan tanto a lo básico como a otras aspiraciones que reflejen la posibilidad de vivir el estilo de vida que cada ciudadano escoja sin que, como sociedad, ello implique tener que pasar por encima del otro para realizarlo.

No obstante, Emcali no solo afronta el desafío de adaptarse a una franja de actividad económica en plena evolución, como ocurre por ejemplo con las telecomunicaciones, sino que también debe afrontar decisiones de cambio estructural, si desea reencaucharse para seguir, desde lo público, brindando servicios que además de calidad y cobertura deben incorporar cada vez mas conocimiento, entiéndase como innovación tecnológica que genere mayor valor agregado económico, social y ambiental.

Los antecedentes y el devenir de la historia de Emcali hasta la actualidad son complejos por los numerosos factores y aspectos que habría que contemplar para intentar tan siquiera describirla. Con este documento por tanto, solo pretendemos documentar los acontecimientos que vivió EMCALI durante el año 2008 y analizar la posición que asumieron los diferentes protagonistas de los hechos a fin de comprender el estado en que se encuentran actualmente las principales decisiones que Emcali requiere tomar.

La Escisión de la Unidad de Negocio de Telecomunicaciones

La separación de la Unidad de Negocio de Telecomunicaciones de Emcali, del resto de los componentes, el de Energía y el de Acueducto y Alcantarillado, es una de las medidas que la Superintendencia de Servicios Públicos ha considerado fundamental para salvar la empresa. A su vez, se convirtió en requisito para el levantamiento de la intervención que comenzó en el año 2000, cuando no se especificó como uno de los motivos de la intervención. El argumento de la Superintendencia es que Telecomunicaciones, a pesar de generar buenas utilidades, no está en las condiciones tecnológicas ni financieras de competir con las grandes multinacionales de telecomunicaciones que han penetrado el mercado nacional y caleño, particularmente. La única forma de hacer competitiva la Unidad de Telecomunicaciones, según la Superintendencia y la gerencia interventora de Emcali, es separarla de las otras dos unidades y capitalizarla con una inyección de capital de un socio estratégico privado de talla internacional, con alta capacidad de inversión e innovación tecnológica, de modo que el socio tenga un 51% de las acciones de la empresa, y Emcali se quede con un 49%.

Esta intención se elevó incluso al nivel de intención gubernamental en el año 2007. Sin embargo, tal iniciativa no se concretó por diversos motivos, además de la fuerte polémica que desató en su momento en la ciudad. En el 2008, este tema sigue siendo el aspecto central en el debate sobre el futuro de la empresa. A continuación reseñamos los principales hechos y debates que se presentaron alrededor del tema en el año 2008.

En el mes de junio, Emcali presentó al Alcalde de Cali, para su aprobación y posterior radicación en el Concejo, un proyecto que buscaba transformar a Emcali en una empresa matriz 100% pública liderando tres empresas, de las cuales telecomunicaciones tendría 51% de capital privado. El argumento central para telecomunicaciones fue la necesidad de capital para ingresar en el negocio del triple play en telecomunicaciones y ser competitiva en el mercado. No obstante, el Alcalde Ospina decidió no presentar el proyecto al Concejo, pero pidió tiempo hasta agosto para estudiar las cifras y advirtió que lo importante es que la empresa se fortalezca, no se privatice y sea más competitiva.

En entrevista para El País, el 7 de julio de 2008, la Superintendente de Servicios Públicos afirmó que la escisión de telecomunicaciones bajaría las tarifas por la capacidad tecnológica que aporte el nuevo socio para bajar costos, mejorar el acceso a las clases de menores, brindar recursos y planes corporativos y redes de acceso para servicios sociales.

Sin embargo, el Alcalde afirmó que se deben estudiar otras opciones, como una alianza en telecomunicaciones con las Empresas Municipales de Bogotá, ETB, y las Empresas Municipales de Medellín, EPM, por lo que no creía que fuera aprobar el proyecto entregado por Emcali. Para unos concejales, la transformación es necesaria, para otros, la propuesta de separar los tres componentes de la empresa representa un gran riesgo. Así mismo, los actores de ciudad están divididos porque unos consideran que la demora en la decisión del Alcalde hace perder dinero a Emcali, mientras que otros piensan que se está presionando la decisión y que esto requiere un análisis de conveniencia muy profundo, e incluso hacer partícipe a la ciudadanía.

En el mismo mes de julio, los Alcaldes de Cali, Bogotá y Medellín se reunieron y ratificaron la propuesta de unir los mercados de telefonía de Emcali, ETB y Une, para aumentar la competitividad de las empresas, defender el patrimonio público y aprovechando el desarrollo tecnológico que se está realizando en las mismas, además de ganar negociación por actuar en bloque, sumando usuarios, tecnologías y experiencias, según los mandatarios. Para identificar los términos de la alianza y hacer veeduría del proceso se contrató una banca de inversión. El Alcalde Ospina se mantuvo en que solo se escinda telecomunicaciones de Emcali. El gerente la empresa de Telecomunicaciones de Medellín (Une) respaldó la posible alianza y afirmó que permite mantener la empresa pública y que es mejor que una intervención. El Gerente de Emcali afirmó que la propuesta no es conveniente, teniendo en cuenta que la empresa requiere inversión en el componente de Telecomunicaciones y de Energía, mientras la superintendente de Servicios Públicos, manifestó que esta unión no es buena para Emcali, pues en cualquier momento podría disolverse y ETB y EPM se llevarían los usuarios y la experiencia de Emcali.

La nueva Gerente de Emcali, Susana Correa, afirmó que telecomunicaciones debe transformarse o sucumbirá ante la competencia, y que lo propuesto es aumentar el valor de un patrimonio público mediante la fusión con una empresa fuerte tecnológicamente, no privatizar ni tercerizar.

En entrevista con El País, publicada el 3 de agosto de 2008, anunció que se acordó con la Superintendencia de Servicios contratar una banca de inversión para identificar en la Unidad de Telecomunicaciones si habrá capacidad de inversión en energía y acueducto, y recursos para inversión social, y cuál va a ser la proporción mayoritaria del capital accionario. Finalmente, frente a la propuesta de Emcali, planteó cuatro escenarios alternativos: i) entregarle la operación a una empresa privada conservando los activos 100% públicos, ii) la creación de una gran telefónica nacional entre Bogotá, Medellín y Cali, iii) la escisión con una participación del 51% por parte del Municipio y iv) capitalizar en teléfonos, pero dando un porcentaje a acueducto y alcantarillado y a energía.



En ese mismo mes, la gerente interventora Susana Correa indicó que está trabajando por hacer más competitivo el componente de Telecomunicaciones, con la incursión en el triple play, por ejemplo, y que se perderán usuarios en telefonía si no se transforma la empresa. En entrevista concedida a El País, el 10 de agosto de 2008, afirmó que telecomunicaciones presenta utilidades pero una disminución neta de 24.000 líneas a julio de 2008. Consideró que la posible alianza con ETB y EPM debe estudiarse con cuidado, ya que son empresas más grandes que Emcali.

En el mes de septiembre de 2008, la Superservicios dijo que aún no era posible devolver Emcali por el riesgo de perder el mercado ante la falta de competitividad, que debe ser resuelta con alianza con un privado. Así mismo dijo que una opción es vincular un socio estratégico para los tres años siguientes que aporte \$335.000 millones en valor presente para financiar el pasivo pensional y el fondo de pensiones de los trabajadores de Emcali.

En octubre, la empresa BBVA Valores Colombia fue escogida para realizar la consultoría financiera y técnica para la reestructuración de los servicios de telecomunicaciones de Emcali y buscar una solución financiera para los otros componentes. Sin embargo, la participación accionaria del 5% de BBVA Valores en la multinacional Telefónica, uno de los potenciales socios de Emcali en el área de telecomunicaciones, en concepto del Personero Municipal, Manuel Torres, es un impedimento para que en un futuro se presente como candidato a ser socio. Algunos concejales pidieron revisar el contrato con la firma. La Superservicios indicó que la propuesta de BBVA Valores era la mejor y que desconocía su participación en Telefónica. De acuerdo a los plazos establecidos, en diciembre se presentarán los escenarios propuestos por la banca de inversión para definir la suerte de la Unidad de Telecomunicaciones.

Balance de la intervención: presente y futuro de Emcali

En entrevista concedida a El País el 2 de marzo de 2008, el Gerente Interventor de Emcali, Eduardo José Victoria, anunció que durante 2007 la empresa obtuvo utilidades por \$120.000 millones, sin embargo insistió en la necesidad de inyección de capital privado para invertir y advierte que Emcali aún es frágil para afrontar la competencia en el mercado y que dependiendo de las decisiones sobre la estructuración de la empresa, durará la intervención. Las cifras que arrojó Emcali en 2007 revelan una mejoría, aunque aún hay pérdidas en energía, por ejemplo. La deuda con los bancos, que estaba en \$541.000 millones, pasó a \$395.000 millones. En 2007, las inversiones en energía fueron de \$58.481 millones, y en acueducto y alcantarillado de \$97.000 millones. Victoria también afirmó que la opción de que Emcali se transforme en un holding, parece ser la mejor para prestar un buen servicio y garantizar sostenibilidad.

En el mes de abril de 2008, el Gerente Interventor dio a conocer que se había contratado a la firma GM Consultores para realizar un análisis en cifras y riesgos de la empresa, en busca de la formulación e implementación de una transformación que haga más competitiva a Emcali y que permita el final de su intervención. Entre los actores de ciudad, las voces a favor del ingreso de socios privados argumentan el riesgo de Emcali de seguir perdiendo terreno frente a sus competidores, mientras que las voces en contra abogan porque las utilidades sean para el municipio y la inversión social.

En el mes de junio, Emcali y presentó al Alcalde de Cali, para su aprobación y posterior radicación en el Concejo, un proyecto que buscaba transformar a Emcali en una empresa matriz con tres filiales regidas por reglas de gobierno corporativo, sin perder su calidad de pública, y el establecimiento de sociedades autónomas para la prestación de cada uno de los tres servicios. En

el caso de telecomunicaciones y energía se pretendía la llegada de terceros que los vuelvan más competitivos. La propuesta era mantener a Emcali 100% pública, liderando tres empresas, de las cuales acueducto y alcantarillado tendría solo capital público, telecomunicaciones tendría 51% de capital privado y energía 49%, y se enfatizó que se trata de una inyección de capital y no de venta de activos.

Emcali, según su Gerente, sería el administrador del portafolio de inversiones, el receptor de los dividendos, el veedor de los socios privados y manejaría recursos importantes que permitirían honrar las deudas y contribuir con el municipio de Cali.

No obstante, el Alcalde Ospina decidió no presentar el proyecto al Concejo, pero pidió tiempo hasta agosto para estudiar las cifras. El Gerente de Emcali dijo a su vez que la transformación es necesaria no solo para finalizar la intervención, sino también para evitar la liquidación de la empresa en el futuro. El mismo Presidente Uribe respaldó el estudio del proyecto por parte del Concejo Municipal.

A finales de julio, Eduardo Victoria renunció a su cargo de Gerente Interventor de Emcali. En entrevista concedida para El País, el 29 de julio, dijo que se le anunció que sobre la transformación de la empresa, la Superintendencia de Servicios Públicos fijaría las estrategias, tomaría las decisiones, asumiría las comunicaciones y la interacción con la Alcaldía, dejándolo sin margen de maniobra como Gerente. También afirmó que las decisiones de transformación debían discutirse en la ciudad y que ahora el proceso se quería manejar desde Bogotá, quitándole participación en las decisiones a Emcali y la Administración. La decisión generó polémica en la ciudad, criticándose sobre todo la posición de la Superintendencia en este tema.

En su reemplazo, asumió como Gerente Interventora, Susana Correa, que venía de hacer esta labor en Emsirva. La Gerente afirmó que buscará devolver la empresa a la ciudad, que telecomunicaciones debe transformarse o sucumbirá ante la competencia.

En entrevista con El País, publicada el 3 de agosto de 2008, el alcalde Jorge Iván Ospina afirmó que los caleños no participan en la toma de decisiones estratégicas de Emcali y que se ha vulnerado la autonomía. También anunció que se elaboró un plan para el futuro de Emcali, cuyos componentes son el regreso de Emcali a los caleños (contemplando el blindaje de la empresa, el código de buen gobierno y una junta directiva de manera con miembros de orden nacional y local), participación ciudadana en la resolución de conflictos con Emcali y la relación con los acreedores.

En entrevista concedida a El País, el 10 de agosto de 2008, afirmó que sería devuelta en el transcurso de 2009, dependiendo del proceso de transformación de la empresa. A su vez, indicó que los componentes de energía y acueducto deben seguir siendo públicos, y aunque están registrando pérdidas deben entregarse con estados financieros positivos, mientras telecomunicaciones presenta utilidades pero una disminución neta de 24.000 líneas a julio de 2008.

La polémica sobre el futuro de la empresa también está presente en la opinión ciudadana. Según un sondeo publicado por El País el 17 de agosto de 2008, el 54% de los caleños desconoce que la empresa está intervenida desde hace 8 años. Entre quienes saben de la intervención, el 49,3% considera no ha sido positiva ni negativa y el 55% considera que Emcali no está preparada para ser devuelta al municipio. El 62% de los encuestados no está acuerdo con la venta de algunos de los componentes de Emcali, mientras al 21,7% le es indiferente lo que ocurra con la empresa. El



Alcalde Ospina rescató que la mayoría de los caleños quieren a Emcali pública y que ello representa es un gran compromiso.

En el mes de septiembre de 2008, el director del Departamento de Planeación de Cali aseguró que Emcali ya estaba lista para ser devuelta al Municipio ya que se habían superado los cinco aspectos por los cuales fue intervenida, pues la convención colectiva, el pasivo pensional y la deuda del sector eléctrico están solucionados, la deuda con el sector financiero se está pagando y el problema de Termoemcali le corresponde a la Superintendencia de Servicios. No obstante, la Superservicios dice que aún no es posible devolver Emcali hasta encontrar un socio estratégico en la Unidad de Telecomunicaciones.

El Alcalde Ospina declaró que si las causas de la intervención no se han solucionado en ocho años, la gestión no ha sido exitosa. Reclamó la entrega de Emcali pero con un código de buen gobierno y reiteró la propuesta de una junta directiva mixta, a la vez que afirmó que la transformación de Emcali se puede hacer sin intervención. A esta declaración se unió el Personero Municipal. Algunos concejales advierten que las causas de la crisis fueron la burocracia y las cuotas del poder, y que éstas no han desaparecido. Sin embargo, el concejal Fabio Arroyave y el abogado Erney Rojas Arenas interpusieron una acción judicial para que la empresa sea devuelta para darle cumplimiento a la Ley 142 de 1994, argumentando superadas las causas de la intervención, que a su vez no debe exceder los dos años. La demanda fue aceptada por el Juzgado Administrativo del Circuito de Cali y reestableció un plazo de 20 días para determinar un fallo.

El 7 de septiembre de 2008, El País publicó una nota con las principales cifras de la intervención, que ratifican el cumplimiento de los objetivos iniciales, pero no dan respuesta del problema de la competitividad en telecomunicaciones. A continuación reproducimos los datos más relevantes:

3,15 billones de pesos se ha ahorrado Emcali durante la intervención con los acuerdos financieros.

2,5 billones de pesos ha pagado Emcali entre el 2000 y el 2007 por sus compromisos económicos.

245 mil millones de pesos por subsidios se comprometió a pagar el Municipio a Emcali.

1,5 billones de pesos son los ingresos anuales de Emcali, el doble de hace ocho años.

Deuda de energía

Las obligaciones vencidas de Emcali con generadores de energía y otros proveedores sumaban \$188.275 millones al momento de la intervención. Se negoció un plan de pagos de las deudas vencidas con los acreedores de energía al momento de la intervención, las cuales fueron paulatinamente canceladas.

Convención colectiva

La convención colectiva de trabajo que tenía la empresa con sus servidores afectaba negativamente sus finanzas. En el 2003 se revisó la convención colectiva de Emcali y se redujo el factor salarial a 2,4

El PPA

El 8 de mayo de 1995 se suscribió un contrato de venta de capacidad y energía entre Termoemcali y Emcali. Esto se negoció pensando en que ante la falta de energía hidráulica, la energía térmica sería la alternativa. La energía de Termoemcali no se utilizó porque la producción hidroeléctrica se normalizó y es más barata que la térmica. Emcali renegó el PPA de Termoemcali, lo que significó un ahorro a la empresa de \$2,4 billones.



Flujo de caja

Para el año 2000 la caja de la empresa mostraba un déficit proyectado de \$489.962 millones. De hecho, según cifras de la misma Superintendencia de Servicios Públicos, en los ocho años de la intervención Emcali ha logrado ahorros por \$3,15 billones.

Deuda con bancos

Emcali tenía deudas vencidas a marzo 27 del 2000 por valor de \$193.545 millones. Se firmó un plan de pagos con los bancos que permitió diferir el pago de la deuda en tres tramos a 10, 14 y 20 años, con cuotas semestrales y reducción de intereses.

En entrevista con El País, publicada el 14 de septiembre de 2008, la Superintendente de Servicios dijo que Emcali no regresará al Municipio sin escindir Telecomunicaciones encontrando un socio estratégico que le dé viabilidad, que haya una transferencia de 330.000 millones de pesos para el pago del aporte de pensiones al pasivo pensional de Telecomunicaciones, y transformar los flujos negativos del negocio de energía.

En octubre, la empresa BBVA Valores Colombia fue escogida en audiencia pública para realizar la consultoría financiera y técnica para la reestructuración de los servicios de telecomunicaciones de Emcali y buscar una alternativa de solución financiera y operativa para los servicios de energía, acueducto y alcantarillado. En los dos meses siguientes la banca de inversión debe presentar un informe, y una vez elegida la opción a seguir, tendrá cinco meses para encontrar la solución de transformación de la empresa.

Días después la agente interventora de Emcali dijo que la entrega de la empresa al municipio sería a largo plazo, argumentando que hay garantizar su estabilidad con proyecciones mínimas de 10 años y la sostenibilidad de los sectores de telecomunicaciones y energía. Mientras que el director de Planeación Municipal, reiteró que Emcali debe ser devuelta al Municipio.

De acuerdo a los plazos establecidos, en diciembre se presentarán los escenarios propuestos por la banca de inversión para el futuro de Emcali.

¿Politización en cargos administrativos de Emcali?

En entrevista con El País, publicada el 15 de septiembre de 2008, la Gerente de Emcali dice que está politizada totalmente y que dominan los conservadores, a la vez que tiene identificados los cargos directivos que son cuotas de los partidos. También señaló que la contratación debe volverse transparente y que hay cargos administrativos innecesarios. Por ello los concejales de la ciudad le pidieron dar a conocer ese mapa político y hacer las denuncias respectivas, mientras que otros prefirieron que se debatan directamente las anomalías en las contrataciones. El ex gerente Victoria reaccionó (en entrevista publicada el 6 de octubre) a estas afirmaciones, argumentando que durante su gestión la nómina creció solo en 39 personas y que el 21% de los funcionarios nuevos eran de origen conservador.

Las Unidades de Energía y de Acueducto y Alcantarillado

En febrero de 2008, las protestas por la posible sectorización de Acueducto y Alcantarillado, con el ingreso de capital privado, hicieron que las directivas de Emcali reconsideraran esta propuesta.

En entrevista concedida a El País el 2 de marzo de 2008, el Gerente Interventor de Emcali, Eduardo José Victoria, anunció que durante 2007 aún se registraron pérdidas en energía, pero las inversiones en energía fueron de \$58.481 millones, y en acueducto y alcantarillado de \$97.000 millones.

En el mes de junio, Emcali presentó al Alcalde de Cali, para su aprobación y posterior radicación en el Concejo, un proyecto que buscaba transformar a Emcali en una empresa matriz con tres filiales. En el caso de energía se pretendía la llegada de terceros que la hicieran más competitiva. Los argumentos centrales fueron: reducir las pérdidas y tener capacidad de expansión en energía, y para asegurar la calidad del suministro de agua potable, el tratamiento de aguas residuales y la expansión de redes, en acueducto y alcantarillado. La propuesta es mantener a Emcali 100% pública, liderando tres empresas, de las cuales acueducto y alcantarillado tendría solo capital público, y tendría energía 49% de capital privado, y se enfatizó que se trata de una inyección de capital y no de venta de activos. No obstante, el Alcalde Ospina decidió no presentar el proyecto al Concejo, pero pidió tiempo hasta agosto para estudiar las cifras.

En entrevista para El País, el 7 de julio de 2008, la Superintendente de Servicios Públicos afirmó que en Acueducto y energía, su posición es la misma que plantea el proyecto presentado por Emcali. Sin embargo, el Alcalde afirmó que la empresa en Acueducto y Energía debe mantener un patrimonio 100% público.

En entrevista con El País, publicada el 3 de agosto de 2008, el alcalde Jorge Iván Ospina anunció que se acordó con la Superintendencia de Servicios contratar una banca de inversión para identificar en la Unidad de Telecomunicaciones, si habrá capacidad de inversión en energía y acueducto, y recursos para inversión social, y cuál va a ser la proporción mayoritaria del capital accionario.

En ese mismo mes, la gerente interventora Susana Correa anunció que en 2009 Emcali sería devuelta al municipio y que los componentes de energía y acueducto deben seguir siendo públicos, y aunque están registrando pérdidas deben entregarse con estados financieros positivos.

En entrevista realizada por El País, y publicada el 26 de septiembre, el gerente de Acueducto de Emcali, Jorge Enrique Ángel, también consideró necesaria la modernización de la empresa, ya que en su unidad de negocio, indicó que hacen falta recursos para planes de rehabilitación y proyectos de inversión de mejoramiento. Aunque se está operando al 100%, hay muchas tuberías hasta con 50 años de antigüedad.

En octubre, la empresa BBVA Valores Colombia fue escogida para realizar en dos meses la consultoría financiera y técnica para buscar una alternativa de solución financiera y operativa para los servicios de energía, acueducto y alcantarillado. La agente interventora de Emcali dijo que la entrega de la empresa depende entre otros puntos, de la sostenibilidad del sector de energía.

Apuntando a resolver uno de los principales problemas de calidad del servicio de acueducto en Cali, en el mes de diciembre, la gerente interventora de Emcali, pidió a los contratistas agilizar las obras de construcción del reservorio de agua, ubicado en el barrio Alfonso López, que permitirá disminuir los cortes del suministro en la ciudad, cuando las plantas de Puerto Mallarino y Río Cauca tengan que detenerse por los altos niveles de turbiedad del río. El reservorio, que estará listo desde abril de 2009, tomará agua del río Cauca y será potabilizada igual a la que se consume actualmente en Cali.